

ROBERTO CHIEPPA – ROBERTO GIOVAGNOLI

MANUALE DI DIRITTO AMMINISTRATIVO

PERCORSI

Un manuale di diritto amministrativo è un'opera che incontra diverse difficoltà, la prima delle quali è costituita dall'individuazione del giusto equilibrio tra completezza dei temi trattati e contenimento del testo in limiti compatibili con una sua lettura, che non risulti dispersiva.

Il diritto amministrativo ha una particolarità che lo rende al tempo stesso difficile da conoscere appieno e affascinante: è una branca del diritto di non facile delimitazione, che cambia di continuo veste, adattandosi al mutare dei tempi.

Questa è anche la ragione per la quale è sempre stato difficile racchiudere in un solo testo le diverse sfaccettature del diritto amministrativo; il rischio è quello di delimitare la materia con concezioni alquanto personali o di includere contenuti talmente ampi ed eterogenei da far perdere al lettore il filo del discorso.

Inoltre, lo stretto legame tra diritto amministrativo sostanziale e processuale impone una trattazione congiunta di ciò che è affermato nel diritto sostanziale e ciò che è garantito attraverso il processo.

E il Codice del processo amministrativo, superato ormai il traguardo dei dieci anni, ha ben interpretato tale legame; basti pensare alla disciplina delle azioni, ritenuta il principale anello di congiunzione fra il diritto sostanziale e il diritto processuale.

In questo manuale i profili processuali trovano ampio spazio nell'ultima parte, dedicata appunto alla tutela, ma sono di continuo richiamati e approfonditi nei precedenti capitoli.

Altra difficoltà risiede nella scelta dei giusti tempi di pubblicazione di un manuale: il continuo mutare del diritto amministrativo può rendere superato quello che fino a poco tempo prima era un orientamento maggioritario o far risultare datato un volume solo perché non tiene conto dell'ultima novità legislativa.

Al riguardo, negli ultimi anni l'emergenza COVID-19 e successivamente anche quella derivante dal conflitto in Ucraina hanno stravolto l'ordinario processo legislativo, imponendo continui cambiamenti a diverse discipline.

La crisi economica che ha fatto seguito alle emergenze ha avuto una risposta a livello europeo nel Piano nazionale per la ripresa e la resilienza (PNRR), approvato ai sensi del Regolamento UE 2021/241 dal Consiglio dell'Unione europea il 13 luglio 2021, che include unitamente agli interventi finanziati un programma di riforme strutturali che ha avuto una prima e importante attuazione negli ultimi mesi.

Tra queste, va in primo luogo menzionato il **nuovo Codice dei contratti pubblici**, approvato con il **d.lgs. 31 marzo 2023 n. 36** con una impostazione innovativa rispetto alla precedente disciplina e in relazione alla quale è stata completamente reimpostata la parte VII di questo manuale.

VIII PREMESSA

L'aggiornamento tiene, inoltre, conto della riforma della disciplina dei **servizi pubblici locali** di rilevanza economica (**d.lgs. 23 dicembre 2022, n. 201**); della **legge annuale per il mercato e la concorrenza** (legge n. 118/2022) e delle misure della stessa attuative; delle modifiche alla *governance* del PNRR intervenute con il **d.l. 24 febbraio 2023, n. 13** e di quelle in materia di responsabilità erariale e controllo concomitante della Corte dei Conti apportate dalla **legge 21 giugno 2023, n. 74**, in sede di conversione del **d.l. 22 aprile 2023 n. 44**; degli ulteriori interventi in tema di *golden power* di cui al **d.l. 5 dicembre 2022 n. 187**, contenente misure urgenti a tutela dell'interesse nazionale nei settori produttivi strategici.

Nel volume sono riportate tutte le novità legislative che si sono susseguite nell'ormai definitivamente cessato periodo di emergenza sanitaria: i diversi decreti legge che hanno costituito la fonte delle diverse misure di contenimento e che hanno modificato la tradizionale atipicità delle ordinanze contingibili e urgenti e le pronunce della Corte costituzionale intervenute al riguardo.

Il processo amministrativo è stato il processo che ha subito il minor rallentamento durante l'emergenza sanitaria ed è stato il primo a riprendere; l'esigenza di celebrare il processo amministrativo da remoto ha costituito una occasione per accelerare l'evoluzione del processo amministrativo telematico; tuttavia, anche se tale accelerazione lascerà alcune importanti innovazioni, è ormai definitivo il ritorno ad un processo amministrativo dove l'informatica e i collegamenti da remoto sono una possibilità e non una necessità derivante da una situazione di emergenza senza precedenti per il paese.

Si era già dato atto della tendenza a introdurre riti speciali per i giudizi relativi a opere o interventi finanziati con il PNRR: alla applicabilità dell'art. 125 c.p.a. già prevista dall'art. 48, comma 4, del d.l. 31 maggio 2021 n. 77 si è poi aggiunta l'introduzione ad opera dell'art. 12-bis del d.l. n. 68/2022 di alcune norme processuali espressamente dedicate alle procedure amministrative che riguardino interventi finanziati in tutto o in parte con le risorse previste dal PNRR, al fine di garantire il rispetto dei termini previsti dal PNRR ed evitare che la durata ordinaria del giudizio possa incidere sul raggiungimento dei citati obiettivi.

Intensa è stata anche la produzione giurisprudenziale.

Questa nuova edizione, pur conservando una impostazione tesa a privilegiare l'inquadramento teorico-sistematico degli istituti, ha rappresentato, così, l'occasione, per offrire un quadro aggiornato e organico delle numerose novità, anche giurisprudenziali, nel frattempo intervenute.

Fra le pronunce più recenti, si segnalano, in particolare: **Corte giust. UE 20** aprile 2023, C-348/22 sull'obbligo di disapplicazione, anche da parte dell'autorità amministrativa, delle norme nazionali che prevedono proroghe automatiche delle concessioni demaniali per finalità turistico-ricreative; **Corte cost. 9 febbraio 2023, n. 14**, sulla legittimità costituzionale dell'obbligo vaccinale per il personale sanitario per la prevenzione della diffusione dell'infezione da Covid-19; **Cass. Sez. Un. 10 maggio 2023, n. 12570**, sulla non espropriabilità di beni gravità da usi civici *in re propria*; **Cass., Sez. Un., 13 gennaio 2023, n. 651**, sulla non usucabilità, in assenza di *interversio possessionis*, del bene immobile validamente espropriato, ma rimasto nella materiale disponibilità dell'ex proprietario; **Cons. Stato, Ad plen., 13 febbraio 2023, n. 8**, sui rapporti tra controllo giudiziario a richiesta e giudizio amministrativo di impugnazione dell'interdittiva antimafia.

PREMESSA

Il manuale è stato realizzato con l'intento di affrontare tutti i profili della materia, seguendo un unico filo conduttore al fine di illustrare al lettore le molteplici ragioni che stanno alla base dell'attuale evoluzione del diritto amministrativo.

Per garantire l'omogeneità del testo, la scelta dei due autori è stata quella di non avvalersi di alcun collaboratore, procedendo personalmente alla redazione dei capitoli anche attraverso un continuo confronto, utile per garantire la coerenza del "filo conduttore" e la verifica dell'utilizzo di un linguaggio semplice e chiaro.

La semplicità e la chiarezza sono caratteristiche non sempre presenti nei testi di diritto, negli atti degli avvocati e nelle sentenze dei giudici e in alcun modo si contrappongono alla qualità del contenuto; anzi nell'era giuridica del "taglia e incolla" è più facile assemblare in modo compilativo i vari orientamenti con il rischio di disorientare il lettore, anziché procedere — come si è tentato qui di fare — attraverso un processo di sintesi delle questioni e di analisi dello stato del diritto vivente.

Questo "Manuale" si rivolge a chi ha completato gli studi universitari e si appresta a partecipare ai concorsi (primi fra tutti quello per magistrato ordinario e per referendario T.A.R.) o all'esame di abilitazione forense e, nello stesso tempo, contiene tutti i riferimenti giurisprudenziali e gli approfondimenti utili per l'esercizio delle diverse professioni nel campo del diritto.

Ogni capitolo contiene una completa trattazione dei principali orientamenti, senza rinunciare ad una analisi delle questioni e fornisce gli strumenti per una conoscenza completa delle varie problematiche e del modo di risolverle.

L'auspicio è che, in continuità con le precedenti edizioni, tutti i lettori possano apprezzare e trovare giovamento dal lavoro compiuto e condividano l'impostazione del manuale e il punto di equilibrio perseguito tra completezza e contenimento del testo; in questo delicato momento per il Paese l'auspicio è anche quello che la legislazione emergenziale di questi anni resti solo un ricordo e un dato storico da approfondire in un Paese più moderno anche grazie alla piena realizzazione dei progetti del PNRR, in una Europa senza guerre, più solida e politicamente coesa anche grazie alla reazione alle difficoltà sanitarie ed economiche derivate dalla emergenza sanitaria e dal conflitto in Ucraina.

Roma, luglio 2023

Roberto Chieppa e Roberto Giovagnoli

Termine estratto capitolo

INTRODUZIONE

ORIGINI E SVILUPPO DEL DIRITTO AMMINISTRATIVO

GUIDA 1. Nozione e origini del diritto amministrativo 2. La scienza del diritto amministrativo e il ruolo della giurisprudenza 3. La dimensione nazionale del diritto amministrativo e il suo superamento con la nascita di un diritto amministrativo europeo 4. I principi generali del diritto amministrativo italiano ed europeo 5. I principi generali del diritto processuale amministrativo 6. Verso un diritto amministrativo europeo. Il Piano nazionale per la ripresa e la resilienza (PNRR).

■ 1. Nozione e origini del diritto amministrativo.

Il diritto amministrativo è la disciplina giuridica della pubblica amministrazione, della sua organizzazione, della sua attività e dei rapporti tra la P.A. e i privati.

Non è facile pervenire ad una nozione condivisa di diritto amministrativo in quanto l'impronta tipicamente nazionale di tale ramo del diritto subisce l'influenza del tipo di Stato in cui si sviluppa.

Il diritto amministrativo è, infatti, ritenuto un figlio dello Stato, anzi un prodotto della sua maturità, perché sviluppatosi a partire dal XIX secolo, nella Francia napoleonica e postnapoleonica, quando l'attenzione venne posta sul potere d'impero e di coazione, sull'azione unilaterale dell'amministrazione pubblica, sul principio di specialità, che differenzia il diritto amministrativo dal diritto privato (Cassese).

Lo stretto legame tra diritto amministrativo e sovranità statale ha comportato che lo studio di tale branca del diritto ha risentito dell'impronta tipicamente nazionale e si sia essenzialmente sviluppato negli stati "a diritto amministrativo", dove la pubblica amministrazione utilizza principalmente atti amministrativi e, in particolare, i provvedimenti, idonei a incidere unilateralmente sulle posizioni soggettive dei privati e ad essere portati ad esecuzione da parte della stessa amministrazione che li ha adottati.

Stati a diritto amministrativo e ordinamenti di Common Law

È noto che l'attività della pubblica amministrazione viene concepita in modo diverso a seconda dell'ordinamento giuridico in cui si colloca: nei paesi di "Common law" l'amministrazione persegue i propri fini avvalendosi di poteri comuni agli altri soggetti dell'ordinamento, mentre negli stati "a diritto amministrativo", la P.A. gode di propri peculiari poteri autoritativi, idonei a produrre effetti giuridici nella sfera dei cittadini senza il loro consenso.

In tale secondo modello di Stato i provvedimenti amministrativi sono caratterizzati dall'essere espressione del momento dell'autorità (dell'esercizio del potere) e, come tali, realizzano la cura dell'interesse pubblico rimesso alla singola amministrazione competente a provvedere; l'idoneità ad incidere in maniera unilaterale sui privati cittadini determina l'esigenza di "circondare" il provvedimento amministrativo di cautele di vario tipo a beneficio del destinatario dell'azione.

Massimo Severo Giannini faceva notare come mentre il negozio privato e la sentenza costituiscono istituti corrispondenti a categorie necessarie di ogni ordinamento giuridico generale, l'atto amministrativo può invece mancare, in quanto l'esistenza di un apparato amministrativo non comporta necessariamente che l'azione di esso si esprima giuridicamente in atti amministrativi.

Va però anticipato che i due modelli di azione dell'amministrazione non si riscontrano mai allo stato puro e che proprio nel nostro ordinamento il legislatore ha da tempo valorizzato l'utilizzo di strumenti consensuali in sostituzione dell'esercizio del potere amministrativo.

Il diritto amministrativo è un diritto speciale perché l'amministrazione dispone di poteri diversi ed eccedenti rispetto a quelli derivanti dalle regole applicabili ai rapporti tra privati, anche se è stato correttamente osservato come tra diritto amministrativo e pubblica amministrazione non vi sia una corrispondenza biunivoca: il diritto amministrativo non riguarda solo la P.A. ma si applica 4 INTRODUZIONE

in alcuni casi anche nei confronti di soggetti privati, come ad esempio i gestori di servizi pubblici e, allo stesso tempo, non tutta l'attività della P.A. è regolata dal diritto amministrativo, potendo l'amministrazione fare uso anche del diritto privato.

La rivoluzione francese Tornando alla questione delle origini del diritto amministrativo, la rivoluzione francese è in genere ritenuta la svolta decisiva ai fini della nascita del diritto amministrativo in senso moderno, dovendo imputarsi ai legisti della rivoluzione francese l'introduzione delle nozioni di amministrazione pubblica, potere amministrativo, atto amministrativo, contenzioso amministrativo, e così via (Giannini).

Dallo stato assoluto allo stato di diritto L'esistenza del diritto amministrativo è, infatti, subordinata all'esistenza di più poteri statali, tra loro distinti e divisi, uno dei quali è il potere amministrativo, mentre fino a quando vi era uno Stato assoluto, nel quale tutto il potere si concentrava nelle mani del principe, non poteva esistere un diritto amministrativo; presupposto per l'esistenza del diritto amministrativo è, pertanto, uno Stato di diritto, soggetto alle norme giuridiche da esso instaurate, previo superamento della formula del sovrano *legibus solutus* (A.M. Sandulli).

È stato anche osservato che il diritto amministrativo nacque come sommatoria di più elementi, tra loro diversi e alcuni risalenti nei secoli, tra i quali vanno menzionati i principi della divisione dei poteri, di legalità dell'azione amministrativa, di riconoscimento dei diritti pubblici soggettivi, di azionabilità delle situazioni soggettive del cittadino nei confronti dell'amministrazione pubblica, rispetto ai quali la rivoluzione francese costituì un tassello decisivo (Casetta).

Vi concorsero, tuttavia, anche altri elementi, quali l'imperatività già degli atti del principe e ora dei provvedimenti amministrativi, la coercibilità che divenne autotutela, il carattere autoritativo che si trasferì dal principe all'amministrazione, il principio di gerarchia che divenne gerarchia di uffici, la preminenza su ogni altra istanza amministrativa che dal principe passa al governo centrale, il procedimento contenzioso, la garanzia degli impiegati, il carattere meramente derivato dei poteri locali territoriali; venne, inoltre, osservato che, benché nella storia dell'esperienza politica e della cultura il diritto amministrativo nacque come fatto di autoritarismo, il sistema instaurato dalla rivoluzione assumeva a principi generali quelli della libertà come diritto e di tutela giurisdizionale di ogni diritto e non poteva poi, nel creare il diritto amministrativo come diritto autoritativo dello Stato, giungere oltre il limite che avrebbe comportato la distruzione dello stesso sistema di libertà per cui si era battuta. Se quindi la normazione amministrativa fu voluta in funzione di dominio, essa però non poteva, nella sua attuazione, divenire strumento di antilibertà e anzi fu necessario rendere omaggio alla libertà, ammettendo, sia pur con (all'epoca) molte riserve, la tutela

Del resto, nel momento in cui l'apparato del nuovo Stato borghese veniva caricato di compiti che si risolvevano in prestazioni ai cittadini, come l'istruzione la sanità la **Termine estratto capitolo** costituire rannori tra ammi

Sezione non inclusa	

CAPITOLO I

LE FONTI DEL DIRITTO COMUNITARIO E INTERNAZIONALE I RAPPORTI CON I 'ORDINAMENTO STATAI E

GUIDA 1. I rapporti tra ordinamento nazionale e ordinamento dell'Unione Europea. Il progressivo affermarsi del principio del primato del diritto comunitario 1.1. La prima fase: la Corte costituzionale afferma il principio di equiordinazione tra diritto comunitario e diritto interno 1.2. La seconda fase: la norma interna in contrasto con il diritto comunitario può essere dichiarata incostituzionale 1.3. La terza fase: l'obbligo di disapplicare la norma interna in contrasto con il diritto comunitario 1.4. La quarta fase: il recepimento della c.d. teoria monistica e il nuovo art. 117 Cost. 1.5. La tendenza a relativizzare il valore del giudicato in contrasto con il diritto comunitario 1.6. I rapporti tra giudicato e CEDU: verso un nuovo caso di revocazione? (I casi Staibano e Mottola) 2. Le fonti del diritto comunitario 2.1. I Trattati istitutivi 2.2. I regolamenti 2.3. Le direttive 2.3.1. Gli effetti diretti delle direttive self executing 2.4. Le decisioni 3. La responsabilità dello Stato per violazione del diritto comunitario 3.1. La responsabilità per il giudicato in contrasto con il diritto comunitario 3.1.1. La nuova legge sulla responsabilità civile dei magistrati (legge 27 febbraio 2015, n. 18) 3.2. La natura, contrattuale o aquiliana, della responsabilità dello Stato-legislatore per violazione del diritto comunitario 4. Il regime dell'atto amministrativo in contrasto con il diritto comunitario 4.1. Tesi della annullabilità 4.2. Tesi della nullità 4.3. La tesi intermedia 4.4. Tesi della disapplicabilità 4.5. La posizione della Corte di giustizia: il caso Santex 4.6. La giurisprudenza nazionale esclude la disapplicabilità dell'atto amministrativo in contrasto con il diritto comunitario 5. Il differente regime dell'atto amministrativo emanato in base a legge incostituzionale: profili sostanziali e processuali 5.1. Sulla rilevabilità d'ufficio del vizio di incostituzionalità non ancora dichiarato 5.2. Applicazione nei giudizi in corso della sopravvenuta sentenza di incostituzionalità 5.3. Incidente di legittimità costituzionale e giudizio cautelare 6. I rapporti tra ordinamento nazionale e fonti sovranazionali: il problema dei controlimiti 6.1. I controlimiti rispetto alle consuetudini internazionali 6.2. I controlimiti rispetto alla CEDU 6.3. I controlimiti rispetto al diritto dell'U.E. 6.3.1. Il Trattato di Lisbona e la questione della comunitarizzazione dei controlimiti 6.4. La questione della concorrenza dei rimedi e la doppia pregiudizialità 7. I procedimenti amministrativi composti: il concorso tra amministrazione comunitaria e amministrazione nazionale.

■ 1. I rapporti tra ordinamento nazionale e ordinamento dell'Unione Europea. Il progressivo affermarsi del principio del primato del diritto comunitario.

I rapporti tra ordinamento interno e ordinamento comunitario hanno costituito oggetto, nel corso degli anni, di un lungo processo evolutivo scandito da diverse pronunce della Corte costituzionale che, sotto la spinta della Corte di giustizia e con l'ausilio della dottrina, ha via via riconosciuto il principio del primato del diritto comunitario su quello nazionale.

Oggi, infatti, si ritiene pacificamente che i rapporti tra i due ordinamenti siano retti dal c.d. principio del primato del diritto comunitario, in forza del quale la norma interna contrastante con il diritto comunitario direttamente applicabile deve essere disapplicata sia dal giudice nazionale che dalla pubblica amministrazione.

Il principio del primato del diritto comunitario

Quando, invece, una disposizione di diritto interno diverge da norme dell'Unione Europea prive di effetti diretti, occorre sollevare una questione di legittimità costituzionale, riservata alla esclusiva competenza della Corte costituzionale (in tal senso v. da ultimo *Corte cost. 12 dicembre 2017, n. 269*).

Di recente la tesi della disapplicabilità degli atti normativi in contrasto con il diritto dell'Unione Europea è stata autorevolmente ribadita dalla sentenza dell'*Adunanza Plenaria del Consiglio di Stato 25 giugno 2018, n. 9,* che ha disapplicato, ravvisandone la contrarietà con il par. 4 dell'art. 45 TFUE (che riconosce la libertà di circolazione delle persone), l'art. 1, comma 1, lett. *a*), d.P.C.M. n. 174 del 1994 e l'art. 2, comma 1, d.P.R. n. 487 del 1994, laddove impediscono in modo assoluto la possibilità di attribuire posti di livello dirigenziale nelle amministrazioni dello Stato (nella specie si trattava dell'incarico di direttore di museo) a cittadini di altri Stati membri dell'Unione europea.

A questo risultato interpretativo si è giunti attraverso una complessa evoluzione nell'ambito della quale possono individuarsi quattro fasi distinte.

1.1. La prima fase: la Corte costituzionale afferma il principio di equiordinazione tra diritto comunitario e diritto interno.

Nella prima fase, la Corte costituzionale ha assunto una posizione rigorosamente tradizionale e pervasa dalla concezione dualista dei rapporti tra i due ordinamenti. Sul presupposto che il Trattato Ce spiegasse l'efficacia ad esso conferita dalla legge di esecuzione, la Corte ha escluso la prevalenza del diritto comunitario sul diritto nazionale, ritenendo che il rapporto tra norme comunitarie e norme interne (al pari del rapporto tra norme internazionali e norme interne) fosse di equiordinazione. Da qui l'applicazione del principio generale della successione di leggi nel tempo, con la conseguente ammissione della possibilità di abrogazione o di modifica della norma comunitaria da parte della legge nazionale successiva.

Inizialmente la Corte costituzionale nega il primato...

In questa fase risulta, altresì, fermo il convincimento che le norme comunitarie siano suscettibili di sindacato da parte della Corte costituzionale, anche se non direttamente, ma per il tramite della norma interna con cui lo Stato ha dato esecuzione al Trattato istitutivo (*Corte cost. 27 dicembre 1965, n. 98*).

1.2. La seconda fase: la norma interna in contrasto con il diritto comunitario può essere dichiarata incostituzionale.

Successivamente, con la *sentenza costituzionale n. 183/1973* (che trova uno sviluppo più chiaro nella *sentenza n. 232/1975*), si inaugura la seconda fase del processo evolutivo, in cui la Corte costituzionale, dopo aver riconosciuto per la prima volta l'efficacia diretta nei confronti di Stato e cittadini dei regolamenti comunitari, indipendentemente dal recepimento interno, approda al riconoscimento del principio di primazia del diritto comunitario sul diritto interno.

... poi afferma l'incostituzionalità della legge anticomunitaria

In questa fase, a sostegno dell'affermato primato del diritto comunitario, la Corte costituzionale utilizza lo strumento della declaratoria di incostituzionalità delle norme interne contrastanti con le norme comunitarie, valorizzando il disposto dell'art. 11 Cost., con la conseguenza che tutte le norme interne in contrasto con il diritto comunitario risulteranno affette da incostituzionalità per violazione dell'art. 11 Cost.

Le critiche della Corte di giustizia

Anche tale ricostruzione della Corte costituzionale è stata oggetto di critiche da parte della Corte di giustizia, la quale si è opposta ad un sistema di controllo accentrato di conformità delle norme nazionali alle norme comunitarie, affidato alla Corte costituzionale. Secondo i Giudici europei, infatti, la prevalenza del diritto comunitario comporta, alla luce dei principi dell'efficacia diretta ed uniforme e dell'effetto utile del diritto comunitario, che le norme comunitarie debbono potersi affermare da subito negli ordinamenti nazionali, senza che ai fini di detta prevalenza si debba aspettare, con i tempi tecnici e le alee del caso, gli interventi della Corte costituzionale. L'integrazione tra ordinamento comunitario e nazionale comporta in definitiva che le norme comunitarie siano applicabili per forza propria, per il solo fatto della loro entrata in vigore e che a partire da questo momento dette norme impediscano la valida formazione di atti legislativi interni incompatibili ed obblighino i Giudici (al pari delle amministrazioni pubbliche e di qualsiasi altro operatore interessato all'applicazione di una norma comunitaria in sospetto contrasto con il diritto nazionale) all'integrale ed immediata applicazione della norma comunitaria e disapplicazione della norma interna incompatibile, salva la possibilità di sollevare questione pregiudiziale davanti alla Corte di giustizia in caso di interferenza interpretativa.

1.3. La terza fase: l'obbligo di disapplicare la norma interna in contrasto con il diritto comunitario.

Solo con la sentenza n. 170/ 1984 si recepisce la tesi della disapplicazione Le critiche mosse dalla Corte di giustizia sono state recepite dalla Corte costituzionale con la *sentenza n. 170/1984* (c.d. sentenza *Granital*) che inaugura la terza fase dell'evoluzione dei rapporti tra ordinamento comunitario e ordinamento nazionale. Con tale sentenza, il Giudice delle leggi riconosce che il contrasto tra norma nazionale e norma comunitaria munita di effetti diretti deve risolto dal giudice comune (senza sollevare la questione di legittimità costituzionale) mediante la non applicazione della norma interna e la applicazione in sua costituzione della Termine estratto capitolo

CAPITOLO II

LE FONTI DELL'ORDINAMENTO NAZIONALE

GUIDA 1. Il sistema delle fonti nell'ordinamento italiano 2. Fonti di rango costituzionale 3. Fonti di rango primario 3.1. Il riparto di competenze legislative dopo la riforma del 2001 del titolo V della Costituzione; il regionalismo differenziato ex art. 116 Cost. e le competenze legislative delle Regioni a statuto speciale 3.2. Il fallimento della riforma costituzionale del 2016 3.3. L'unità giuridica dell'ordinamento e le c.d. materie trasversali 3.4. Il sistema delle fonti e il ruolo della Corte costituzionale 3.5. Le leggi provvedimento 4. Le fonti secondarie 5. I criteri di individuazione delle fonti normative secondarie. Il problema della distinzione con gli atti amministrativi generali 6. I regolamenti 6.1. I regolamenti governativi 6.2. I regolamenti ministeriali 6.3. Il riparto del potere regolamentare tra Stato e Regione 6.4. I regolamenti degli enti locali 6.5. I regolamenti degli altri enti pubblici 6.6. Gli atti di regolazione delle Autorità indipendenti 7. Il potere di disapplicazione dei regolamenti illegittimi 7.1. La tesi contraria alla disapplicazione 7.2. Considerazioni critiche sull'orientamento contrario alla disapplicazione 7.3. La tesi della disapplicabilità dei regolamenti è ormai accolta dalla giurisprudenza amministrativa 8. Gli statuti. In particolare: gli statuti degli enti locali 9. Le circolari 10. I piani regolatori generali 11. I bandi di gara e di concorso 11.1. Il regime di impugnazione dei bandi di gara e di concorso 11.2. Le clausole che violano il principio di tassatività delle cause di esclusione 11.3. La legittimazione ad impugnare il bando 12. Le ordinanze straordinarie di necessità ed urgenza 12.1. Tipologia di ordinanze di necessità e urgenza 12.2. Natura e limiti dei poteri di ordinanza 12.3. Gli atti necessitati: poteri ordinari esercitati in situazioni straordinarie 13. L'amministrazione del rischio fondata sul principio di precauzione. L'azione amministrativa in condizioni di incertezza scientifica 14. Le ordinanze in materia sanitaria 14.1. L'amministrazione dell'emergenza epidemiologica da Covid-19 14.2. La compatibilità con i principi costituzionali 14.3. Le ordinanze contingibili e urgenti adottate da regioni e comuni 14.4. Il sistema sanzionatorio.

Le fonti del diritto sono gli atti e i fatti, da cui derivano le norme giuridiche e che costituiscono l'ordinamento giuridico statale.

Per fonti del diritto non si intendono le singole norme (i precetti), ma il potere di dare loro vita; potere che non si esaurisce con l'emissione delle medesime di volta in volta effettuata, ma permane nella potenzialità produttiva delle fonti. Pertanto, la fonte e la norma si trovano tra loro nel rapporto di "producente" e "prodotto" (MORTATI).

Il sistema delle fonti è strettamente connesso con la struttura dell'ordinamento giuridico e quel che è norma giuridica per un certo ordinamento, non lo è per un altro, in quanto ogni ordinamento dispone delle proprie fonti, quali strumenti idonei a porre norme costitutive del suo proprio diritto (c.d. relatività dei valori giuridici).

Nella struttura di ogni ordinamento sarebbe utile l'esistenza, nel testo dotato del più alto grado di forza giuridica, di un'elencazione compiuta e tassativa delle fonti ammesse e del loro ordine, accompagnata da una precisazione dei caratteri formali riservati alle fonti, in modo da renderle immediatamente riconoscibili.

Nell'ordinamento italiano vi è un sistema (tendenzialmente) « chiuso » di fonti, in cui però manca una norma del tipo in precedenza indicato, indicativa di tutte le fonti e del loro ordine.

Gli art. 1 ss. disp. prel. c.c. contengono un elenco di fonti, di carattere — secondo alcuni — semplicemente dichiarativo, che non è però esaustivo e tassativo, essendo già incompleto al momento della sua entrata in vigore (mancando il riferimento agli statuti degli enti pubblici, ai bandi militari e alle ordinanze di guerra) e dovendo poi essere raffrontato e coordinato con le successive, e prevalenti, disposizioni costituzionali.

Il principio di gerarchia delle fonti

Il sistema delle fonti dell'ordinamento riveste una particolare importanza nel diritto amministrativo soprattutto con riferimento alle fonti secondarie, in quanto alcune di queste sono destinate a disciplinare in prevalenza rapporti pubblicistici.

Inoltre, proprio nel settore del diritto amministrativo, vengono elevati a fonti del diritto atti posti in essere da autorità amministrative e aventi valore e forza di atti amministrativi (v. par. 12).

Il sistema delle fonti è regolato dal principio gerarchico, in virtù del quale le fonti vengono poste su diversi livelli (rango costituzionale, rango primario e rango secondario) e quelle di livello inferiore non possono contrastare con quelle di livello superiore.

Rispetto a fonti dello stesso livello, i conflitti possono essere risolti in base al criterio cronologico (*lex posterior derogat legi priori*), al criterio della specialità (la disposizione speciale prevale su quella generale, ma in realtà in questo caso non vi è un vero e proprio conflitto) o al criterio di competenza (fondato sulla diversità di ambito territoriale o di materia).

La pluralità delle fonti determina, infatti, che non sempre si possano operare classificazioni solamente di tipo gerarchico, ed anzi sempre più operano separazioni di competenza sia a livello regionale (ampliamento delle competenze legislative regionali dopo la riforma del titolo V della Costituzione; v. par. 3.1), sia a livello di singoli soggetti (ad. es., statuti degli enti locali, v. par. 8).

È stata infine delineata nel capitolo precedente la particolare forza delle fonti del diritto dell'Unione europea e la loro idoneità ad incidere e a modificare l'ordinamento interno.

Le fonti atto

Tra le varie classificazioni delle fonti assume rilievo anche quella tra atti e fatti di produzione normativa: le fonti-atto sono manifestazioni di volontà espressamente rivolte alla produzione di norme giuridiche poste in essere da soggetti individuati dall'ordinamento come idonei a tal fine (tutti gli atti normativi); le fonti-fatto derivano dal semplice verificarsi di uno o più accadimenti, come nel caso della consuetudine, tipica fonte non scritta, fondata sul ripetersi di un determinato comportamento per un certo lasso temporale e sulla convinzione della giuridica necessità del comportamento (*opinio iuris ac necessitatis*).

La consuetudine

La consuetudine è assunta dai vari ordinamenti positivi, e dal nostro tra questi, come fatto, senza che alcun rilievo sia dato ai singoli agenti e alle loro volontà ed intenzioni, che pure empiricamente esistono: è, in altri termini, da annoverarsi tra i fatti normativi, semplicemente e soltanto perché così (esplicitamente od implicitamente) regolata dalle norme sulle fonti degli ordinamenti che, in più o meno larga misura e con diversa sfera di efficacia, comunque la includono tra le proprie fonti (e dal nostro tra questi).

La consuetudine, che in genere è fonte di rango secondario, è ammissibile solo *praeter legem* o *secundum legem*, ma mai *contra legem*.

2. Fonti di rango costituzionale.

Al vertice della gerarchia delle fonti si pongono la Costituzione e le altre leggi costituzionali.

La costituzione

La Costituzione formale coincide con la Costituzione scritta e indica un corpo organico di norme costituzionali, consacrate in un documento solenne e rivestito di forme speciali; mentre la Costituzione materiale è l'assetto fondamentale di una particolare visione politica, di intendere e di avvertire il bene comune, a cui viene data forma con la Costituzione formale, che può comprendere, oltre alla materia strettamente costituzionale, anche altre disposizioni (Mortatti).

La Costituzione italiana, che venne deliberata da un apposito organo (assemblea costituente) ed entrò in vigore il 1º gennaio 1948, è una costituzione scritta, lunga e rigida (nel senso che può essere modificata solo attraverso uno speciale procedimento, che caratterizza ogni legge costituzionale).

Le leggi di revisione della Costituzione e le altre leggi costituzionali necessitano, ai sensi dell'art. 138 Cost., di una doppia deliberazione di ciascuna Camera ad intervallo non minore di tre mesi e di una speciale maggioranza (assoluta dei componenti di ciascuna Camera); inoltre, si tratta di leggi che, se non approvate in seconda votazione da una maggioranza di due terzi dei componenti, sono sottoposte a referendum in caso di richiesta di un quinto dei membri di una Camera o di cinc Termine estratto capitolo consigli regionali. In caso di

Sezione non inclusa	

CAPITOLO I

DIRITTI SOGGETTIVI E INTERESSI LEGITTIMI

GUIDA 1. Le situazioni soggettive del diritto amministrativo 2. Il diritto soggettivo 3. L'interesse legittimo 3.1. La ricostruzione recepita dalla giurisprudenza e dalla prevalente dottrina 3.2. Interessi legittimi oppositivi e pretensivi 3.3. Le teorie sull'interesse legittimo ormai superate 3.3.1. La teoria dell'interesse occasionalmente protetto 3.3.2. La teoria dell'interesse strumentale alla legittimità dell'azione amministrativa 3.3.3. La teoria del potere di reazione processuale 4. La teoria della degradazione e il suo progressivo superamento 5. Interessi procedimentali 6. Interessi semplici, interessi amministrativamente protetti, diritti civili e interessi di mero fatto 7. Interessi collettivi e diffusi 8. L'azione popolare e i diritti pubblici soggettivi 9. Il ricorso per l'efficienza dell'Amministrazione (d.lgs. n. 198/2009): l'emersione in sede di giurisdizione degli interessi semplici e degli interessi amministrativamente protetti 10. Tendenze legislative che configurano una giurisdizione di diritto oggettivo.

■ 1. Le situazioni soggettive del diritto amministrativo.

Le situazioni soggettive di cui il privato può essere titolare nei confronti della P.A. sono il diritto soggettivo e l'interesse legittimo.

La definizione dell'interesse legittimo, e l'individuazione dei tratti distintivi rispetto al diritto soggettivo, ha impegnato per decenni la dottrina e la giurisprudenza sia ordinaria che amministrativa.

Soltanto in tempi relativamente recenti questo dibattito è approdato ad alcuni punti fermi di cui, nelle pagine che seguono, si cercherà di dare atto.

2. Il diritto soggettivo.

Secondo la definizione più accreditata (Nigro), il diritto soggettivo è la posizione di vantaggio spettante ad un soggetto in ordine ad un bene e consistente nell'attribuzione al soggetto medesimo di strumenti vari (facoltà, pretese, poteri) atti a realizzare in modo pieno l'interesse al bene.

A seconda del tipo di diritto, il soggetto può realizzare l'interesse con il suo comportamento, e cioè senza la cooperazione di altri soggetti (diritti assoluti), o con la cooperazione necessaria di un altro soggetto (cooperazione che, a sua volta, può consistere in una collaborazione attiva: diritti di credito; o in mera soggezione al comportamento del titolare: diritti potestativi).

Ciò che viene messo in evidenza per distinguere il diritto soggettivo dall'interesse legittimo è il carattere assoluto della protezione che l'ordinamento accorda all'interesse del suo titolare: esso non è subordinato agli interessi pubblici che l'Amministrazione, con l'esercizio dei suoi poteri, deve istituzionalmente perseguire.

Differenza con l'interesse legittimo

Come ha affermato anche l'Adunanza Plenaria del Consiglio di Stato, "il diritto soggettivo è assistito da una tutela tendenzialmente piena e diretta e, nei suoi confronti, è sempre circoscritta l'eventualità di condizionamenti esterni, anche se imputabili ad una amministrazione pubblica e, perciò, ad interessi generali" (Cons. Stato, Ad. Plen., 22 ottobre 2007, n. 12).

■ 3. L'interesse legittimo.

L'esatta individuazione della nozione di interesse legittimo è stata una delle operazioni più complesse che ha impegnato, da sempre, gli studiosi del diritto amministrativo.

Le numerose teorie (e le altrettante definizioni proposte) ne sono una lampante dimostrazione.

Prima di ripercorrere, in una prospettiva storica, le varie tesi che hanno cercato di dare un contenuto alla nozione di interesse legittimo, appare opportuno evidenziare quelli che sono i risultati cui è ormai approdata la dottrina maggioritaria e la giurisprudenza più recente.

3.1. La ricostruzione recepita dalla giurisprudenza e dalla prevalente dottrina.

Oggi vi è concordia nel ritenere che anche l'interesse legittimo sia una situazione giuridica avente natura sostanziale, nel senso che si correla ad un inte-

resse materiale del titolare ad un bene della vita, la cui lesione (in termini di sacrificio o di insoddisfazione) può concretizzare danno.

Il bene della vita Anche nei riguardi della situazione di interesse legittimo (così come accade per il diritto soggettivo) l'interesse effettivo che l'ordinamento intende proteggere è pur sempre l'interesse ad un bene della vita: ciò che caratterizza l'interesse legittimo e lo distingue dal diritto soggettivo è soltanto il modo o la misura con cui l'interesse sostanziale ottiene protezione.

Come è stato autorevolmente evidenziato (Nigro), tra le due situazioni non vi è differenza qualitativa, ma semmai quantitativa. Tanto il diritto soggettivo quanto l'interesse legittimo si risolvono in una pretesa ad un bene della vita: nel caso dell'interesse legittimo tale pretesa è, però, tutelata in maniera *relativa* e *condizionata* nel senso che l'ordinamento ne fa dipendere la soddisfazione dalla condizione che essa coincida conl'interesse pubblico, per la cui cura concreta attribuisce uno specifico potere all'autorità amministrativa. La soddisfazione del privato, quindi, è eventuale: essa avverrà solo se il suo interesse coincide con l'interesse pubblico.

Nel caso del diritto soggettivo, invece, la tutela è *piena* e *incondizionata*, perché l'ordinamento non ammette compressioni in nome di un interesse diverso, neanche in nome dell'interesse pubblico.

Ne discende, ancora, che l'interesse legittimo è una situazione che può rimanere *fisiologicamente insoddisfatta*, perché per ragioni di interesse pubblico, la pretesa del privato può essere sacrificata. Possono, quindi, verificarsi situazioni in cui il singolo, pur titolare dell'interesse legittimo, non ottenga *legittimamente* e *fisiologicamente* il bene della vita cui egli aspira. Ad esempio, l'impresa che partecipi ad una gara pubblica, il candidato che partecipi ad un concorso, il privato che chieda un'autorizzazione o una concessione, hanno tutti un interesse legittimo (a vincere la gara o il concorso o a ottenere il provvedimento richiesto). La soddisfazione della loro pretesa non è, tuttavia, garantita, ben potendo verificarsi che, legittimamente e fisiologicamente, non vincano la gara o il concorso oppure non ottengano il provvedimento favorevole.

Al contrario, il diritto soggettivo non può rimanere fisiologicamente insoddisfatto. O il diritto soggettivo non è ancora sorto, oppure, se è sorto, il privato deve avere soddisfazione e se ciò non accade vi è sicuramente una *situazione patologica*, di inadempimento o di illecito. Se Tizio, ad esempio, è titolare di un diritto soggettivo di credito nei confronti di una P.A., la P.A. non può, in nome dell'interesse pubblico rifiutarsi di pagare (e laddove eccezionalmente avesse un potere di questo tipo — ad esempio, in certi casi, il c.d. potere di fermo —, in relazione a tale potere la pretesa del privato al pagamento diventerebbe un interesse legittimo).

Ciò implica, ancora, che ogni qualvolta il privato sia titolare di una situazione soggettiva di cui l'ordinamento ammetta la compressione o l'incisione per motivi legati alla tutela di un interesse pubblico ritenuto superiore, quella situazione, in relazione a quel determinato potere amministrativo, attribuito per la cura dell'interesse pubbli Termine estratto capitolo ame interesse legittimo

CAPITOLO II

IL RIPARTO DELLA GIURISDIZIONE

GUIDA 1. Il riparto della giurisdizione: considerazioni introduttive 2. Il criterio della causa petendi 3. Il riparto della giurisdizione nel codice del processo amministrativo 4. L'ulteriore problema di distinguere diritti soggettivi e interessi legittimi ai fini del riparto della giurisdizione 4.1. L'irrilevanza della c.d. prospettazione 4.2. Il criterio che fa leva sulla distinzione tra atti vincolati e atti discrezionali 4.3. Il criterio che si basa sulla distinzione tra norme di azione e norme di relazione 4.4. Il criterio, prevalente, che si basa sulla distinzione tra carenza di potere e cattivo uso del potere 4.4.1. Carenza di potere in astratto e in concreto 4.4.2. La legge n. 15/2005: la nuova disciplina della nullità del provvedimento e i suoi riflessi sulla giurisdizione 4.4.3. Anche le Sezioni Unite verso il superamento della carenza di potere in concreto 4.4.4. La posizione del privato di fronte alla c.d. negoziazione della funzione amministrativa o all'esercizio di funzioni autoritative da parte di soggetti privati 5. La tripartizione della giurisdizione amministrativa: generale di legittimità, esclusiva e di merito 5.1. La giurisdizione generale di legittimità e la giurisdizione esclusiva 5.2. La giurisdizione di merito oggi 6. La giurisdizione esclusiva 6.1. Le tappe fondamentali nella storia della giurisdizione esclusiva 6.1.1. La distinzione tra atti amministrativi e atti paritetici 6.1.2. La giurisdizione esclusiva nel dibattito in Assemblea Costituente 6.1.3. Gli interventi legislativi nel periodo 1998-2000 6.1.4. I limiti costituzionali alla giurisdizione esclusiva: le sentenze della Corte costituzionale n. 204 del 2004 e n. 191 del 2006 7. Le singole ipotesi di giurisdizione esclusiva 7.1. Le ipotesi di giurisdizione esclusiva nella legge n. 241/1990 7.2. I servizi pubblici 7.3. Concessione di beni pubblici 7.4. Procedure di affidamento di pubblici lavori, servizi, forniture (l'estensione della giurisdizione alle sorti del contratto) 7.4.1. La responsabilità precontrattuale 7.4.2. Il risarcimento del danno da lesione dell'affidamento generato da un provvedimento amministrativo favorevole poi annullato 7.4.3. La fase di esecuzione del contratto 7.4.4. L'esecuzione delle concessioni 7.4.5. La revisione prezzi 7.4.6. La giurisdizione sulla sorte del contratto e sulle sanzioni alternative (rinvio) 7.5. Edilizia e urbanistica 7.5.1. Nozione di urbanistica 7.5.2. La requisizione in uso rientra nella materia urbanistica? La risposta di Cons. Stato Ad. Plen. 31 luglio 2007, n. 10 7.5.3. Nozione di edilizia 7.5.4. Le sentenze della Corte costituzionale n. 204/2004 e n. 191/2006: la sottrazione al G.A. dei comportamenti meramente materiali 7.6. Rifiuti 7.7. Il pubblico impiego privatizzato e lo sbarramento del 15 settembre 2010 alla luce della giurisprudenza della Corte EDU 7.8. Il pubblico impiego non privatizzato 7.9. Danno ambientale 7.10. Le controversie sportive 7.11. Le innovazioni in punto di giurisdizione: gli atti delle autorità indipendenti 7.11.1. Danno da omessa vigilanza e riparto della giurisdizione 8. Ulteriori fattispecie controverse in tema di giurisdizione 8.1. Ordinanza di precettazione in caso di sciopero nei servizi pubblici essenziali 8.2. Il contenzioso in materia di cittadini extracomunitari 8.2.1. I provvedimenti di autorizzazione all'ingresso e al soggiorno 8.2.2. I poteri di allontanamento (espulsioni e respingimenti) 8.2.3. Il riparto della giurisdizione in materia di immigrazione 8.2.4. Rapporti tra giudizio amministrativo sul diniego di permesso di soggiorno e giudizio civile sulle espulsioni 8.3. Il contenzioso elettorale 8.3.1. Elezioni politiche nazionali 8.3.2. Elezioni amministrative ed elezioni per il Parlamento europeo 8.4. La giurisdizione sulla concessione e sulla revoca di contributi e finanziamenti pubblici 9. Diritti fondamentali e giudice amministrativo 9.1. Critiche

alla tesi della indegradabilità **9.2.** Il modello dei diritti inaffievolibili alla luce del nuovo art. 21-*septies* l. n. 241/1990 **9.3.** La presa di posizione della Corte costituzionale (sentenza n. 140/2007): anche il giudice amministrativo può conoscere i diritti fondamentali, almeno nei casi di giurisdizione esclusiva **9.4.** Anche le Sezioni Unite aprono alla tesi secondo cui anche il G.A. può conoscere dei diritti fondamentali **10.** Le modalità per rilevare il difetto di giurisdizione e le questioni pregiudiziali **11.** La questione se l'originario ricorrente soccombente nel merito possa far valere in appello il difetto di giurisdizione del giudice da lui stesso adito **12.** La *translatio iudicii* **13.** La compromettibilità in arbitri delle controversie concernenti diritti soggettivi.

■ 1. Il riparto della giurisdizione: considerazioni introduttive.

Nel vigente sistema processuale italiano, esistono una pluralità di ordini giurisdizionali, sicché sorge la necessità di delimitare l'ambito della giurisdizione del giudice amministrativo rispetto al giudice ordinario e rispetto agli altri giudici speciali.

Le principali questioni si pongono nella individuazione del riparto di giurisdizione tra giudice ordinario e giudice amministrativo.

Laddove l'amministrazione pone in essere atti di diritto privato (p. es. un contratto) o comportamenti meramente materiali (ad es. l'occupazione *sine titulo*), non vi è esercizio di funzione pubblica, e pertanto la pubblica amministrazione si trova sullo stesso piano degli altri soggetti dell'ordinamento: in tal caso, essa risponde davanti al giudice ordinario (per l'inadempimento, e per l'illecito extracontrattuale).

Laddove l'amministrazione pone in essere provvedimenti autoritativi, che costituiscono esercizio di pubblica funzione, l'ordinamento vigente individua il giudice munito di giurisdizione attraverso due criteri, quello del tipo di situazione soggettiva lesa e quello della materia.

Il criterio del tipo di situazione soggettiva lesa si basa sulla dicotomia diritti soggettivi/interessi legittimi: dei primi conosce il giudice ordinario, dei secondi il giudice amministrativo (c.d. doppio binario).

Il criterio della situazione soggettiva

Il criterio della materia

Il criterio della materia attribuisce una data materia al giudice ordinario o al giudice amministrativo quale che sia il tipo di situazione soggettiva lesa. Quando determinate materie vengono attribuite in blocco al giudice amministrativo, si parla di giurisdizione esclusiva.

Il criterio che si fonda sul tipo di situazione soggettiva lesa è quello storicamente più antico, e tutt'oggi il criterio generale e residuale.

Il criterio che si fonda sulla materia è nato storicamente per evitare incertezze cui dà luogo, in taluni casi, il criterio generale.

Infine, un altro criterio di riparto, « speciale », è quello della c.d. giurisdizione di merito, in cui « merito » non è, nel senso processualcivilistico, sinonimo di accesso al fatto, bensì sinonimo di « opportunità amministrativa ». Nei limitati casi di giurisdizione di merito, il giudice amministrativo può sindacare le scelte discrezionali dell'amministrazione e sostituirsi ad essa.

2. Il criterio della causa petendi.

La nascita della giustizia amministrativa (e del lungo dibattito in ordine al criterio di riparto della giurisdizione tra G.O. e G.A.) coincide storicamente con l'istituzione (ad opera della l. n. 5992/1889: cd. legge Crispi) della IV Sezione del Consiglio di Stato (la prima Sezione alla quale venivano attribuite funzioni giurisdizionali, che andava ad affiancarsi alle tre già esistenti sezioni consultive).

È a partire da tale momento che inizia a porsi il problema di individuare quali sono, nell'ambito delle controversie tra P.A. e privato, quelle che debbono essere conosciute dal G.O. e quelle che invece rientrano nella competenza del G.A.

La questione era resa più complessa dalla discrasia tra l'art. 2 della l. n. 2248/1865, all. E (la norma che delimitava la giurisdizione del G.O.) e l'art. 3, della legge del 1889.

La prima norma perimetrava (e perimetra tutt'ora) la giurisdizione del G.O. facendo riferimento alla natura della situazione giuridica di cui si chiede la tutela (a mente di esso, infatti, sono "devolute alla giurisdizione ordinaria tutte le cause in cui si fa questione di un diritto civile o politico, ancorché vi possa essere interessata la P.A. e ancorché siano emanati provvedimenti del potere esecutivo o dell'autorità amministrativa"); la seconda norma, (e le disposizioni successive che l'hanno riprodotta), per delimitare la giurisdizione del neo-istituito giudice amministrativo, non ha riguardo alla natura della situazione giuridica lesa, ma alla contestazione da parte del privato di un provvedimento della P.A.: essa, infatti, prevede il potere del G.A. di decidere i ricorsi per incompetenza, eccesso di potere e violazione di legge contro gli atti dell'amministrazione.

Le citate disposizioni favorirono la nascita di due tesi:

Tesi del petitum formale 1) la tesi del *petitum formale*: in forza della quale, per individuare il giudice competente, rileva ciò che il privato formalmente chiede (il *petitum* appunto), con la conseguenza che, ogniqualvolta la domanda è volta ad ottenere l'annullamento dell'atto, sussiste la giurisdizione amministrativa, anche quando la situazione soggettiva lesa si configura come un diritto soggettivo. Si parla, a tal proposito, della possibilità di far valere il diritto come interesse;

Tesi della causa petendi 2) la tesi della *causa petendi* (o del *petitum* sostanziale): in base ad essa, ciò che rileva, non è il *petitum* formale, ma la natura della situazione giuridica fatta valere in giudizio. Il giudice ordinario conosce sempre e solo dei diritti soggettivi, mentre al giudice amministrativo spetta la cognizione degli interessi legittimi.

Nel 1930, grazie al famoso compromesso tra i Presidenti della Corte di Cassazione e del Consiglio di Stato — Mariano D'Amelio e Santi Romano — prevalse il criterio della *causa petendi*: si affermò che la possibilità di chiedere al G.A. l'annullamento di un provvedimento postula che la situazione pregiudicata sia un interesse legittimo, attribuendo rilievo determinante alla *causa petendi*.

Successivamente, la Costituzione del 1948 ha recepito (art. 103 Cost.) in modo molto netto il criterio di riparto fondato sulla distinzione tra diritti e interessi legittimi, consacrando definitivamente il criterio della *causa petendi*.

\blacksquare 3. Il riparto della giurisdizione nel codice del processo amministrativo.

Art. 7 c.p.a.

Il codice del processo amministrativo ha recepito il criterio della causa petendi. L'articolo 7 del codice prevede, infatti, che sono devolute alla giurisdizione amministrativa le controversie, nelle quali si faccia questione di interessi legittimi e, nelle particolari materie indicate dalla legge, di diritti soggettivi, concernenti l'esercizio o il mancato esercizio del potere amministrativo, riguardanti provvedimenti, atti. accordi o comportamenti riconducibili anche mediatamente all'esercizio di tal Termine estratto capitolo che amministrazioni

Sezione non inclusa	

CAPITOLO I

LA PUBBLICA AMMINISTRAZIONE

GUIDA 1. La nozione di pubblica amministrazione 1.1. La pubblica amministrazione in senso oggettivo. Differenza con l'attività politica 1.2. La pubblica amministrazione in senso soggettivo 2. Gli indici di riconoscimento degli enti pubblici 3. La nozione comunitaria di pubblica amministrazione 4. I principi costituzionali in materia di pubblica amministrazione 4.1. I due modelli di amministrazione che emergono dalla Costituzione 4.2. Il principio di riserva di legge 4.3. Il principio di imparzialità 4.4. Il principio di buon andamento 5. L'organizzazione delle P.A.: uffici e organi 5.1. Gli organi indiretti della P.A. 5.2. Gli organi collegiali e i verbali delle sedute 5.3. La prorogatio degli organi 5.4. L'interruzione del rapporto organico 6. Munera ed officia 7. Rapporto di servizio, rapporto organico, dovere d'ufficio 8. Relazioni organizzative: gerarchia, direzione, coordinamento 8.1. Gerarchia 8.2. Direzione 8.3. Coordinamento 9. Il concetto di competenza 9.1. Il principio di competenza e l'inderogabilità dell'ordine legale delle competenze 9.2. Gli strumenti che incidono sull'ordine legale delle competenze 9.2.1. Avocazione 9.2.2. Delegazione 9.2.3. Avvalimento 9.2.4. Sostituzione 9.2.5. Poteri sostitutivi e superamento del dissenso in caso di inerzia o difformità nell'attuazione dei progetti del PNRR 10. Il funzionario di fatto e il regime degli atti dallo stesso adottati 10.1. La sorte dei provvedimenti favorevoli adottati dal funzionario di fatto... 10.2. ...e quella dei provvedimenti sfavorevoli 10.2.1. Atto di nomina mancante ab initio 10.2.2. Nomina illegittima, ma non ancora rimossa all'epoca dell'emanazione 11. L'Amministrazione dello Stato 11.1. Peculiarità della persona giuridica Stato: la legittimazione sostanziale e processuale dei Ministeri 11.2. La struttura dell'organizzazione dello Stato 11.2.1. I Ministeri 11.2.2. Le Agenzie 11.2.2.1. Le Agenzie fiscali 11.2.3. Le Aziende 12. Gli enti pubblici territoriali 12.1. Le Regioni 12.1.1. Statuti e potestà legislativa delle Regioni 12.1.2. L'organizzazione regionale 12.1.3. L'autonomia finanziaria e il federalismo fiscale 12.2. Gli enti locali 12.2.1. I Comuni 12.2.2. Le Province e le recenti riforme 12.2.3. Città metropolitane, Comunità montane e unioni di Comuni 12.2.4. La partecipazione popolare 13. Il riparto delle funzioni amministrative 13.1. Il precedente principio del parallelismo delle funzioni e le modalità del trasferimento 13.2. L'art. 118 della Costituzione 13.3. Il principio di sussidiarietà 13.4. Poteri sostitutivi, leale collaborazione e controlli.

■ 1. La nozione di pubblica amministrazione.

La nozione di pubblica amministrazione può essere intesa in senso oggettivo o in senso soggettivo.

1.1. La pubblica amministrazione in senso oggettivo. Differenza con l'attività politica.

In senso oggettivo, per pubblica amministrazione si può intendere, in prima battuta, l'attività diretta alla cura concreta degli interessi pubblici, attività posta in essere sulla base della legge, nel rispetto di fini dalla stessa predeterminati.

Sotto questo profilo, l'attività amministrativa si distingue dall'attività politica: quest'ultima è una attività libera (salvo i vincoli derivanti dalla Costituzione e dal diritto comunitario), che pone essa stessa i propri fini insindacabili, a fronte dei quali i portatori di interessi contrapposti non hanno, di norma, tutela giuridica, ma solo l'arma dell'opposizione politica (Cerulli Irelli).

Al contrario, l'attività amministrativa è vincolata nei fini che devono essere perseguiti, fini che sono posti o dalla legge o dagli atti generali di indirizzo. Tali caratteristiche valgono non solo per l'attività amministrativa vincolata, ma anche per quella c.d. discrezionale. La discrezionalità amministrativa non implica, infatti, la possibilità di scegliere i fini da perseguire (sempre rigidamente predeterminati), ma solo il potere di scegliere, tra le diverse soluzioni astrattamente compatibili con l'interesse pubblico predeterminato, quella, nel caso concreto, ritenuto migliore, perché più opportuna o più congrua.

Mentre l'attività politica è tendenzialmente insindacabile in sede giurisdizionale (almeno di fronte al G.A.: cfr. l'art. 31, T.U. delle leggi del Consiglio di Stato, che espressamente esclude l'impugnazione in sede giurisdizionale « degli atti o provvedimenti emanati dal Governo nell'esercizio del potere politico »), l'attività amministrativa, anche quella ampiamente discrezionale (si pensi ai c.d. atti di alta amministrazione) è invece sempre suscettibile di essere contestata in sede giurisdizionale, nei modi che si vedranno.

1.2. La pubblica amministrazione in senso soggettivo.

In senso soggettivo, per pubblica amministrazione si intende l'insieme delle strutture costituite per lo svolgimento di funzioni amministrative.

Le nozioni di pubblica amministrazione in senso soggettivo ed oggettivo sono quindi strettamente intrecciate, non essendo possibile tracciare un quadro sicuro delle attività propriamente amministrative senza definire i soggetti deputati a svolgerle e viceversa.

L'individuazione dei soggetti che rientrano nel novero delle pubbliche amministrazioni è, peraltro, operazione molto complessa.

Da un lato, infatti, manca una definizione legislativa di carattere generale: il legislatore si preoccupa di definire le pubbliche amministrazioni solo con riferimento ad un determinato ambito; così, ad esempio, accade per la definizione contenuta nell'art. 1, comma 2, T.U. n. 165/2001, che vale solo per delimitare il campo di applicazione della normativa in materia di lavoro pubblico o per la definizione di amministrazione aggiudicatrice contenuta nel codice dei contratti pubblici (art. 3, comma 26).

Attività discrezionale e attività politica Dall'altro, la difficoltà nella ricerca di una definizione unitaria è accresciuta dal fatto che a livello comunitario la nozione di pubblica amministrazione non è intesa come categoria unitaria: al contrario tale nozione viene elaborata settore per settore, adattandola alle esigenze sottese alla normativa delle singole materie.

2. Gli indici di riconoscimento degli enti pubblici.

Data la difficoltà di approntare una definizione unitaria di pubblica amministrazione, la giurisprudenza e la dottrina hanno, nel tempo, elaborato una serie di indici di riconoscimento della natura pubblica di un ente.

In particolare, la natura pubblica di un soggetto viene desunta:

- a) dall'esistenza di un sistema di controlli pubblici;
- *b*) dalla partecipazione dello Stato o di altro ente pubblico alle spese di gestione;
 - c) dal fatto che l'ente è stato costituito ad iniziativa pubblica;
 - d) dall'esistenza di un potere di direttiva in capo ad un ente pubblico;
 - e) dall'ingerenza di un ente pubblico nella nomina degli organi di vertice.

3. La nozione comunitaria di pubblica amministrazione.

Si è già detto come, a livello comunitario, la nozione di pubblica amministrazione non sia univoca, ma multiforme, nel senso che cambia a seconda della normativa che deve trovare applicazione e delle esigenze ad essa sottese.

Ad esempio, ai sensi dell'art. 39, par. 4, TCE, (ora art. 45, par. 4, TFUE) la libertà di circolazione dei lavoratori non si applica con riguardo agli impieghi nella pubblica amministrazione. Ebbene, nell'interpretare questa disposizione, la Corte di giustizia, preoccupata di assicurare la massima applicazione alla libertà in esame, ha accolto una nozione particolarmente ristretta di pubblica amministrazione, ritenendo che rientrassero nella deroga soltanto "i posti che implicano la partecipazione, diretta o indiretta, all'esercizio dei pubblici poteri ed alle mansioni che hanno ad oggetto la tutela degli interessi generali dello Stato e delle altre collettività pubbliche" (in tal senso: CGUE, sentenza 31 maggio 2001 in causa C-283/99 — Commissione c/Repubblica italiana —; id., sentenze 29 ottobre 1998, in causa C-114/97 — Commissione c/Spagna e 9 marzo 2000, in causa C-355/98, Commissione c/Belgio). In senso analogo, di recente, si è pronunciata, con riferimento all'incarico di direttore di museo, anche l'Adunanza Plenaria (sentenza 25 giugno 2018, n. 9), la quale, richiamando Cons. Stato, sez. VI, 24 luglio 2017, n. 3666, ha precisato che, al fine di applicare in modo corretto l'eccezione di cui al paragrafo 4 dell'articolo 45 del TFUE, non giova aderire a una nozione di Termine estratto capitolo

Impieghi nella P.A.

CAPITOLO II

GLI ENTI PUBBLICI

GUIDA 1. La nascita degli enti pubblici 2. L'attribuzione di natura pubblicista ad organizzazioni preesistenti: i limiti costituzionali che incontra il legislatore 3. I criteri di identificazione degli enti pubblici 3.1. La nozione funzionale e cangiante di ente pubblico 4. Enti strumentali ed enti ad autonomia funzionale 5. Gli enti pubblici in forma societaria.

1. La nascita degli enti pubblici.

La nascita degli enti pubblici nel nostro ordinamento avviene sulla base di due percorsi tra loro molto diversi (Cerulli Irelli).

Alcuni enti pubblici sono stati creati dallo Stato per soddisfare proprie esigenze organizzative e funzionali. Lo Stato, a fronte di una nuova esigenza amministrativa, anziché creare nuovi uffici all'interno della propria organizzazione, ovvero attribuire nuovi compiti ad uffici già esistenti, ha deciso di creare un nuovo ente, cioè un soggetto (con propria organizzazione), dotato di personalità giuridica distinta dalla propria.

L'altro percorso consiste, invece, nell'attribuire natura pubblicistica a preesistenti organizzazioni nate dall'autonomia privata o sociale (così è accaduto per esempio per le casse di risparmio, per le IPAB, per le comunità israelitiche).

■ 2. L'attribuzione di natura pubblicista ad organizzazioni preesistenti: i limiti costituzionali che incontra il legislatore.

Il fenomeno di nascita degli enti pubblici mediante l'attribuzione di una natura pubblicistica a organizzazioni già esistenti presenta alcuni elementi di criticità.

Innanzitutto, spesso l'attribuzione della natura pubblicistica non avviene con atti normativi a formulazione esplicita, ma in via implicita, mediante il conferimento a queste organizzazioni di qualità strutturali o funzionali incompatibili con la precedente natura privatistica (Cerulli Irelli).

Inoltre, come la Corte costituzionale ha precisato, la scelta del legislatore di attribuire natura pubblicistica ad enti preesistenti incontra dei limiti, derivanti da quelle norme costituzionali che, in diverse forme e con diversa intensità, tutelano e garantiscono, in determinati settori, l'autonomia privata. Così, ad es., l'art. 38 Cost. prevede che l'assistenza privata è libera; l'art. 8 Cost. prevede che le confessioni religiose diverse dalla cattolica hanno autonomia statutaria; l'art. 33 Cost., in materia di istruzione garantisce un concorso pluralistico del pubblico e del privato.

Tutela costituzionale dell'autonomia privata

È così accaduto che il citato il processo di "pubblicizzazione" incontrasse, proprio a causa della violazione di questi limiti, la scure della Corte costituzionale. Ad esempio, con la *sentenza n. 396/1988*, la Corte ha dichiarato incostituzionale, per contrasto con l'art. 38, ult. co., Cost., secondo cui l'assistenza privata è libera, l'art. 1 della l. n. 6972/1890, nella parte in cui non prevede che le istituzioni di assistenza e beneficenza possano continuare a sussistere, assumendo la personalità giuridica di diritto privato, qualora abbiano tutti i requisiti di una istituzione privata.

Corte cost. n. 396/1988

Ancora, con la *sentenza n. 259/1992*, la Corte costituzionale ha dichiarato illegittime le norme che hanno attribuito il carattere di ente pubblico alle Comunità israelitiche: la norma violata, in questo caso, è l'art. 8, comma 2, Cost. che riconosce l'autonomia statutaria delle confessioni religiose diverse dalla cattolica, così limitando l'ingerenza dello Stato. Secondo la sentenza, in particolare, "al riconoscimento da parte dell'art. 8, secondo comma, della Costituzione, della capacità delle confessioni religiose, diverse dalla cattolica, di dotarsi di propri statuti, corrisponde l'abbandono da parte dello Stato della pretesa di fissarne

Corte cost. n. 259/1992 direttamente per legge i contenuti". La natura pubblica della personalità giuridica conferita alle comunità israelitiche contrasta, invece, con detto principio, perché tale natura presuppone un regime cui corrisponde tutt'altro che l'abbandono da parte dello Stato di quel potere di ingerenza.

■ 3. I criteri di identificazione degli enti pubblici.

Uno dei principali problemi che viene in rilievo quando si parla di enti pubblici è quello relativo alla loro identificazione. Il problema ha rilevanti ripercussioni sul piano pratico, per la ragione che vi sono numerose norme che fanno riferimento agli "enti pubblici" al fine di determinare l'applicazione di singoli istituti.

Non è risolutivo, al riguardo, l'art. 4 l. n. 70/1975 secondo cui "nessun nuovo ente può essere istituito o riconosciuto se non per legge". La norma vieta la costituzione — peraltro molto rara anche prima della sua entrata in vigore — di enti pubblici con mero atto amministrativo, ma non fornisce utili criteri per stabilire la natura di un ente in tutti quei casi, oggi sempre più frequenti, nei quali esiste una base legislativa che, pur senza qualificare nominalmente ed espressamente un determinato soggetto come pubblico, lo sottopone, comunque, ad un regime sostanzialmente pubblicistico.

Indici sintomatici della pubblicità La giurisprudenza, soprattutto in passato, ha elaborato una serie di indici sintomatici della pubblicità.

In una prima fase, l'elemento sintomatico principale era l'attribuzione alla persona giuridica di poteri amministrativi in senso tecnico o comunque compiti specifici per la cura di interessi pubblici.

Con tale criterio, tuttavia, risultava difficile spiegare la presenza di enti pubblici cui non sono demandati compiti amministrativi in senso classico, ma che svolgono attività di impresa (enti pubblici economici).

Rapporto con lo Stato Sono stati quindi elaborati ulteriori indici sintomatici della pubblicità che fanno riferimento all'esistenza di una solida relazione organizzativa tra l'ente e lo Stato (il c.d. rapporto di servizio dell'ente rispetto allo Stato). Assumono, rilevanza, ad esempio, quali indici sintomatici della pubblicità: il potere di nomina e di revoca degli amministratori; l'esistenza di poteri di controllo sul funzionamento degli organi o sul merito di determinati atti, il potere di direttiva nei confronti degli organi circa determinati obiettivi dell'azione dell'ente; la previsione di un finanziamento stabile da parte dello Stato, e così via.

3.1. La nozione funzionale e cangiante di ente pubblico.

Rivisitazione dei criteri tradizionali di identificazione dell'Ente Oggi, peraltro, il fenomeno degli enti pubblici ha acquistato una maggiore complessità rispetto al passato, imponendo anche, almeno in parte, la rivisitazione dei tradizionali criteri di identificazione. La figura dell'ente pubblico, infatti, è stata scomposta e frammentata dal legislatore, al punto da rendere spesso inservibile » an Termine estratto capitolo i (M.S. Grandini Napolitano)

CAPITOLO III

L'IMPRESA PUBBLICA, LE SOCIETÀ PUBBLICHE E LE SOCIETÀ IN HOUSE

GUIDA 1. L'impresa pubblica: enti pubblici economici e società pubbliche 1.1. Gli enti pubblici economici e il fenomeno della privatizzazione 1.2. Imprese pubbliche e regole di concorrenza. Il contesto europeo 1.3. Le società a partecipazione pubblica 2. Le deroghe al diritto comune previste dal codice civile per le società in mano pubblica 3. Ulteriori deroghe al diritto comune 3.1. Il regime di responsabilità di amministratori e dipendenti di società pubbliche e di enti pubblici economici 3.2. Il reclutamento del personale 3.3. Imprese pubbliche e procedura di evidenza pubblica (settori ordinari e settori speciali) 3.3.1. La questione della disciplina applicabile ai contratti stipulati dalle imprese pubbliche per finalità estranee all'esercizio della missione rientrante nel settore speciale 3.4. Controllo giudiziario sull'amministrazione di società a controllo pubblico 4. Vincolo di scopo e vincolo di attività per la costituzione di società pubbliche 5. Classificazione delle società a partecipazione pubblica 6. Le società in house 6.1. Il fondamento dell'istituto dell'in house 6.2. I requisiti dell'in house 6.2.1. Il requisito del controllo analogo **6.2.2.** Il requisito dell'attività prevalentemente svolta a favore dell'ente affidante **6.3.** L'in house dopo le nuove direttive europee in materia di contratti pubblici (2014/23/UE, 2014/ 24/UE e 2014/25/UE) e il loro recepimento da parte del codice dei contratti pubblici (d.lgs. n. 36 del 2023) 6.4. L'in house nel Testo unico in materia di società a partecipazione pubblica 6.5. Il ricorso all'in house: libertà di scelta o rigida eccezione? 6.5.1. Il superamento della regola dell'eccezionalità dell'in house nel nuovo Codice dei contratti pubblici: il principio di autoorganizzazione amministrativa 6.6. La fallibilità delle società in house 6.7. Il caso dei titolari di concessione beneficiari di affidamenti diretti e l'obbligo di esternalizzare l'80% delle attività: la sentenza della Corte cost. n. 218/2021 e la disciplina introdotta dal nuovo Codice dei contratti pubblici 7. Le società a partecipazione mista pubblica-privata.

■ 1. L'impresa pubblica: enti pubblici economici e società pubbliche.

L'Amministrazione a volte opera direttamente sul mercato assumendo un ruolo di tipo imprenditoriale, svolgendo cioè attività di impresa secondo la definizione codicistica (art. 2082 c.c.) di attività economica organizzata al fine della produzione e dello scambio di beni o di servizi. Le modalità attraverso le quali questo intervento diretto può realizzarsi sono principalmente due: quello (oggi in gran parte superato) degli enti pubblici economici e quello delle società in mano pubblica.

1.1. Gli enti pubblici economici e il fenomeno della privatizzazione.

La forma più classica di intervento è quello degli enti pubblici economici (che sono quegli enti che esercitano esclusivamente o prevalentemente attività economica). Tale modello è oggi recessivo (anche per effetto del processo di privatizzazione che ha investito quasi tutti gli enti pubblici economici) ed è sostituito da quello delle società in mano pubblica.

Va rilevato che i principali enti pubblici economici esistiti nel nostro Paese fino all'avvento della privatizzazione operavano soprattutto come *holdings*, gestivano cioè la partecipazione azionarie dello Stato in società di capitali che esercitavano direttamente sul mercato l'attività di produzione di scambio di beni e servizi.

Agli enti pubblici economici si applica, salvo eccezioni espresse, il regime dell'impresa privata. L'eccezione più importante è quella stabilità dall'art. 2221 c.c. secondo cui l'ente pubblico economico non è soggetto alla disciplina del fallimento.

Il modello degli enti pubblici economici è, come si è detto, ormai recessivo, in via di estinzione, in quanto a partire dagli inizi degli anni '90, il legislatore ha avviato un processo di privatizzazione che ha portato alla trasformazione degli enti pubblici economici in s.p.a. Così, il d.l. n. 333/1992 (conv. in l. n. 259/1992) ha trasformato in s.p.a. i quattro più importanti enti pubblici economici (IRI, ENI, INA, ENEL), attribuendo la titolarità delle relative azioni al Ministero del Tesoro. La trasformazione in s.p.a. di ulteriori enti pubblici è stata affidata alla determinazione del CIPE.

Anche gli istituti di credito di diritto pubblico sono stati trasformati in s.p.a. attraverso un complesso procedimento che ha previsto lo scorporo dell'azienda bancaria dagli originari enti creditizi; la scissione di questi ultimi in due soggetti (enti conferenti e società per azioni conferitarie; il conferimento dell'azienda bancaria alla s.p.a. conferitaria delle cui azioni, però, l'originario ente resta titolare come Fondazione).

Si distingue, al riguardo, una privatizzazione in senso formale e una privatizzazione in senso sostanziale. Nel primo caso, l'ente pubblico viene trasformato in s.p.a., ma a cambiare è solo la forma giuridica perché la totalità delle azioni della neo istituita s.p.a. è ancora detenuta dallo Stato. Nel secondo caso, le azioni vengono vendute ai privati, con uscita di scena, totale o parziale, dello Stato azionista. La privatizzazione formale è un primo passaggio verso la privatizzazione sostanziale: la proprietà pubblica, trasformata in proprietà azionaria diviene negoziabile e perciò suscettibile di passare in mano ai privati.

La distinzione ha assunto particolare rilievo quando la Corte costituzionale (con la *sentenza n. 466/1993*), risolvendo un conflitto di attribuzione tra Governo

Modello recessivo

Privatizzazione formale e sostanziale

Corte cost. n. 466/1993

e Corte dei conti in senso favorevole alla Corte, ha precisato che fino a quando la privatizzazione è soltanto formale, ma il capitale della società rimane nella disponibilità (totale o maggioritaria) dello Stato, sulle nuove società nate dalla trasformazione degli enti pubblici economici permanesse il potere delle Corte dei conti di esercitare il controllo sulla gestione ai sensi dell'art. 12 l. n. 259/1958.

Ragioni a sostegno della privatizzazione Diverse le ragioni che hanno determinato la privatizzazione degli enti pubblici economici.

La prima risiede nel più alto grado di produttività che, per dato di esperienza, l'impresa in mano privata presenta rispetto all'impresa in mano pubblica e perciò nell'esigenza di realizzare una più intensa valorizzazione delle risorse ed un più alto tasso di sviluppo economico complessivo.

La seconda collega la privatizzazione al *deficit* della finanza pubblica ed all'esigenza di ripianarlo anche con entrate straordinarie, derivanti dalla vendita, previa, occorrendo, la trasformazione in ricchezza azionaria delle aziende pubbliche o di loro quote consistenti.

La ragione principale della privatizzazione risiede, tuttavia, nell'esigenza, imposta dal diritto comunitario, di dare equilibrio al mercato, stabilendo fra le imprese in esso presenti condizioni di effettiva concorrenza.

Ed infatti, le imprese in mano pubblica, per quanto fosse a loro imposto di agire secondo criteri di economicità, ossia di rispettare le regole del mercato, finivano inevitabilmente per trovarsi in una posizione di vantaggio rispetto alle imprese private, tale da alterare il gioco della concorrenza, con conseguente depressione dell'economia di mercato.

Basti pensare, come fenomeno inevitabilmente discorsivo della concorrenza, che lo Stato imprenditore gode di una illimitata capacità di indebitamento; è in grado di fare ricorso, per sostenere le imprese, a risorse finanziarie, cui può attingere a piene mani tramite l'imposizione fiscale o il debito pubblico; può praticare prezzi non praticabili dalle imprese private.

1.2. *Imprese pubbliche e regole di concorrenza. Il contesto europeo.*

Significativo, nell'ottica della tutela della concorrenza, è stato l'impatto del diritto europeo.

Giova a tal proposito evidenziare che le regole comunitarie a tutela della concorrenza impongono, da un lato, ai soggetti che svolgono attività di impresa di evitare di porre in essere comportamenti idonei a restringere o falsare il gioco della concorrenza all'interno del mercato interno; dall'altro, agli Stati membri di concedere aiuti o risorse, sotto qualsiasi forma, che, favorendo talune imprese, falsino o minaccino di falsare la concorrenza (artt. 101 e 107 TFUE).

Uno dei postulati essenziali per il funzionamento delle regole di concorrenza — sul presupposto che « i Trattati lasciano del tutto impregiudicato il regime di proprietà esistente negli Stati membri » (art. 345 TFUE) e dunque assumono un atteggiamento neutrale nei confronti delle scelte di privatizzazione — è rappresentato infanti de Termine estratto capitolo